



## Jean-Jacques Machuret



### Statut :

Professeur associé (en charge des enseignements de la vente à l'EMLV)

### Spécialité:

- Vente
- Négociation
- Commerce
- Marketing
- Management
- Pédagogie
- Qualité dans les services

### Contact:

01 41 67 74 12

jean-

jacques.machuret@devinci.fr

## Expérience professionnelle

- Depuis 1995 Enseignant, Chercheur, Consultant, Conseil, Formateur
- 1984 1995 Directeur d'Agence Pédagogique
- 1966 1984 SIMCA, Chrysler, Talbot, Peugeot : vendeur, inspecteur commercial, formateur, chef des ventes, directeur d'établissement

## Diplômes

- 2010 Doctorant - Cnam Sciences de Gestion, vente de prestation de service intellectuel

## Articles et communications :

MACHURET J.-J., DELOCHE D., CHARLOT D'AMART J  
*Guide professionnel de la vente* Techniplus Hachette 1989 ter Editions 1994, 215 p

MACHURET J.-J., DELOCHE D., CHARLOT D'AMART J.,  
*Commerciator, Théorie et pratiques de la démarche qualité dans les systèmes de vente*, Inter Editions 1994, 718 p.

AFNOR, *La qualité en formation professionnelle*, Recueil Qualité & efficacité des organisations, Afnor 1998, 382 p.